

# 8/28(水)開催 第15回 士業交流会「みらい」

## 「ぜひ、あなたにお願いしたい!」と言われる

### 顧客獲得セミナーの作り方と伝え方 (定員 40名)

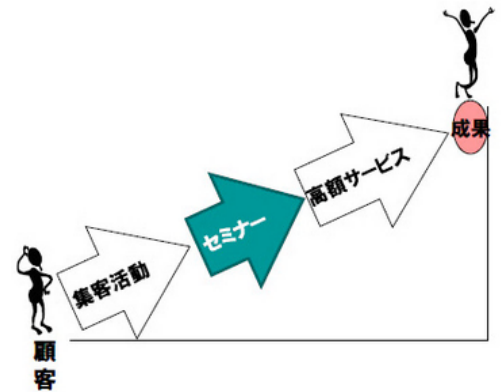
専門家の先生が、どんなに高いスキルを持ち、質の高いサービスを提供できたとしても、それを伝えられなければ誰も依頼してくれません。

専門家が自分を売り込める最高の場がセミナーです。  
セミナーというステップを踏むと、講師である先生は、お客様に対して、専門スキルを教えながら、人柄や思いも伝えることができます。そして、お客様の心を動かすことができれば、仕事につながります。

また、セミナーは、1対多ですから、一度に多くのお客様を惹きつけることができますので、その**セミナーテクニックを習得出来れば、顧問獲得のスピードは飛躍的に高まります。**ただし、いくつかのコツとノウハウが必要です。

そこで、セミナー構築アドバイザーの水野浩志さんをお招きして、「顧客獲得セミナーの作り方、伝え方」について解説していただきます。

**セミナーを活用して、顧問先を増やしたい**と考えている方はぜひご活用ください!



#### 【本講座の効果】

- ・セミナー開催のメリットとやり方がわかる
- ・どのような流れが良いかがわかる
- ・参加者の心を動かす方法が分かる
- ・印象を良くする自己紹介ができるようになる
- ・仕事につながるクロージング方法がわかる

#### 【主な内容】

- ・セミナーの企画の立て方
- ・ゴールイメージの描き方
- ・集客までの全体の流れ
- ・セミナー構築の基本構築原則
- ・セミナーで今すぐ役立つテクニック  
オープニング～クロージング

日時: 8月28日(水)  
18:30~20:45 (受付 18:10)  
会場: アルカディア市ヶ谷  
千代田区九段北 4-2-25 03-3261-9921  
市ヶ谷駅 徒歩2分  
会費: 勉強会のみ 5,000円(税込)  
勉強会・交流会 9,000円(税込)  
定員: 40名  
対象: 弁護士、税理士、公認会計士、  
社会保険労務士、行政書士、  
司法書士、不動産鑑定士、弁理士

#### 前回第14回士業交流会の様様



## 顧客獲得セミナーの作り方と伝え方

株式会社マイルストーン 代表取締役  
セミナー構築アドバイザー 水野 浩志

千葉生まれ。横浜国立大学工学部中退。東京映像芸術学院卒業。  
卒業後、企業向けイベント・映像制作会社、ソフトウェア開発会社、  
小売・飲食経営会社、会計事務所勤務を経て、2000年10月に独立。

NLP(神経言語プログラミング)及びコーチングを自らに  
適用することで、悪習慣脱出に成功。その体験を体系的プロセスにまとめ、  
2003年11月に著書「やめたいのにやめられない！」がスパッとやめられる10秒日記(大和出版)を上  
梓。その後、行動改革セミナーや文章作成等の自己表現セミナーを自社開催し、具体的な成果を出し  
て好評を博す。

自社開催セミナーと平行して、著者、コンサルタントを中心に、  
セミナーや講演、プレゼンテーション、教育カリキュラム等の構築コンサルティング業務を行う。理論的な  
コンテンツ構築手法に加え、心理学および映画・演劇のドラマツルギーの手法を融合  
させた独自のメソッドが評判を呼び、コンサルティングに携わったコンテンツは30本以上、構築したセミ  
ナーの延べ時間数は350時間以上に及ぶ。

2005年より、セミナー構築メソッドを体系化させた  
「高品質セミナー作成講座」を定期的に開催。

参加者が1年間で100名を越え、初心者はもとより、  
大学の助教授、プロの研修講師、大手コンサルティング  
会社等、話のプロフェッショナルも多数受講している。  
自身の経験・体験から導き出した手法を、ロジカルかつ  
エモーショナルに伝えることで、参加者を行動に駆り立て  
成果を出させるセミナーを行うことが信条。



### 【著書】

・口下手でもできる！人の心を打つトーク術  
(梧桐書院) など



HPからお申し込み → <http://valley-field.com/0828/>  
FAXでのお申し込み → 03-6272-6907

貴事務所名		お名前	
所在地	〒		
TEL		FAX	
E-mail	@		<input type="checkbox"/> 勉強会・懇親会 両方参加 <input type="checkbox"/> 勉強会のみ参加

(問い合わせ先)

株式会社バレーフィールド

〒102-0082 東京都千代田区一番町4-22 プレイアデー番町302

Tel:03-6272-6906 FAX:03-6272-6907 Mail:seminar@valley-field.com

※お申込み頂きました個人情報は、交流会のお知らせのほか、当社サービスのご連絡、情報提供にのみ使用させていただきます。

